

Handy er en dansk virksomhed, der leverer logistikprodukter og logistikløsninger til nogle af de største virksomheder og organisationer, primært i Danmark. Det går rigtig godt og vi har travlt.

Vi søger derfor en medarbejder til salgsafdelingen.

Hvis du kan nikke genkendende til følgende, er det måske lige dig vi mangler:

- Jeg elsker at give kunderne en høj service og god teknisk vejledning.
- Jeg er stærk i mersalg og interesseret i at spørge ind til kundens behov.
- Jeg kan lide en travl hverdag, hvor det kræves at jeg kan tage ansvar og arbejde selvstændigt.
- Jeg vil gerne intensivere virksomhedens indsats på salgsfremmende aktiviteter.
- Jeg kan samarbejde med et salgsteam, og har en struktureret og systematisk arbejdstilgang.

🤝 Vores kunder ligger primært hos hospitaler, medicinal-, industri- og fødevarerbranchen, hvorfor det også er denne type kunder, du kommer til at beskæftige dig med.

Vi er rigtig dygtige til kundetilpassede logistikløsninger og ofte i rustfrit stål og ofte med hjul. Der ud over har vi også et stort udvalg af standard produkter og løsninger som vi hjælper kunderne med.

Vi har altid en løsning til kundens problemstilling. Vi siger stort set aldrig nej.

Din hverdag vil bestå af:

- Daglig service, vejledning og støtte til kunder.
- Ordrebehandling på telefon, mail og elektronisk.
- Salg, mersalg, sortimentsudvidelse og udarbejdelse af tilbud.
- Support til eksternt salg, samt opfølgning på salgsaktiviteter.
- Procesudvikling i samarbejde med resten af organisationen.

Læs mere her : <https://handy.dk/internsaelger>

Vi glæder os til at høre fra dig.

👉 Din ansøgning og dit detaljerede CV mærkes "dit navn" og sendes på handy@handy.dk.